METHODUS
SOFTWARE · CONSULENZA · FORMAZIONE

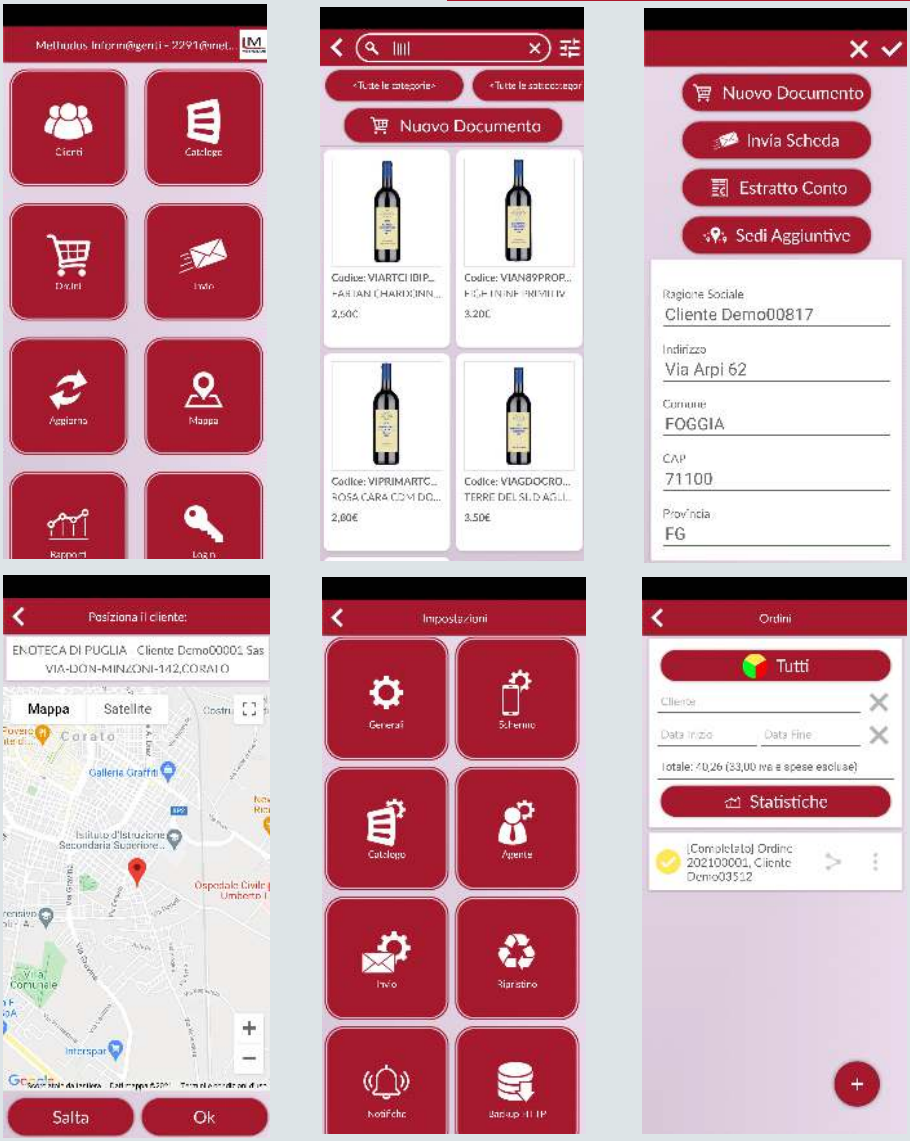
Inform@genti
La soluzione per la forza vendita in mobilità

Disponibile per Android e IOS.

INFORM@AGENTI è l'app per titolari, agenti e clienti B2B, integrata con i gestionali SISTEMI che permette di gestire ed ampliare la rete di vendita.
I **titolari** dell'azienda possono consultare l'elenco dei clienti con i relativi estratti conto e avere grafici e rapporti sulle vendite.
Gli **agenti** possono gestire i propri clienti ed effettuare ordini anche offline, visualizzare i clienti sulla mappa e consultare l'estratto provvigionale.
I **clienti B2B** hanno una versione semplificata dell'App dove consultare il catalogo e fare ordini per la propria azienda.
Con INFORM@AGENTI l'azienda può offrire ai suoi clienti la possibilità di consultare il proprio catalogo e fare ordini 24 ore su 24.
L'App offre una modalità semplificata per la vendita B2B che mostra solo le funzionalità rilevanti per i clienti, che troveranno il proprio profilo precaricato.

INFORM@GENTI è nativamente integrato con le soluzioni SISTEMI eSOLVER, Spring SQL e ENOLOGIA. Catalogo, immagini ed informazioni amministrative si aggiornano in background quando lo decidi tu permettendoti di lavorare tranquillamente anche in mancanza di copertura del segnale di rete.

Tutto sotto controllo



GET IT ON Google Play

Available on the App Store

Inform@genti
La soluzione per la forza vendita in mobilità



I punti chiave

- FUNZIONA IN OFFLINE
- MULTILINGUA
- GESTIONE VARIANTI
- GESTIONE CLIENTI
- RAPPORTI SULLE VENDITE
- GEOLOCALIZZAZIONE DEI CLIENTI
- INTERFACCIA GRAFICA CONSULTABILE ANCHE DA SMARTPHONE
- GRAFICI SULLE VENDITE PER ANNO, AGENTE E RAPPORTO AGENTI/B2B
- SELEZIONE TAGLIA E COLORE DELL'ARTICOLO
- POSSIBILITÀ DI SELEZIONARE TUTTE LE TAGLIE DI UN COLORE, TUTTE I COLORI DI UNA TAGLIA
- COPIA E INCOLLA DELLE RIGHE DELLE TAGLIE
- FILTRO NELL'ELENCO DELLE ANAGRAFICHE DEI SOLI CLIENTI CON SOSPESI
- CONSULTAZIONE DEL DETTAGLIO DEI DOCUMENTI SOSPESI SIA SCADUTI CHE NON SCADUTI
- RIEPILOGO DOCUMENTI SOSPESI INVIABILE AL CLIENTE VIA EMAIL
- CLIENTI CON SOSPESI SCADUTI EVIDENZIATI NELLA LISTA
- POSSIBILITÀ DI REGISTRARE GLI IMPORTI RICEVUTI DA PARTE DEL CLIENTE
- IMPORTO INCASSO INSERITO MANUALMENTE O SPUNTA DELLE SINGOLE RATE INCASSATE
- 4 PULSANTI DI RECAPITO CON LINK ALLE APP COLLEGATE
- GRAFICI SULLE VENDITE SUDDIVISI PER AGENTE
- VENDITE A CLIENTE PER PRODOTTO O PER CATEGORIA
- POSSIBILITÀ DI PRESELEZIONARE UNA CATEGORIA DI PRODOTTO/COLLEZIONE CON IMMAGINE E DESCRIZIONE ED ENTRARE NEL CATALOGO CON I PRODOTTI GIA' FILTRATI
- IMMAGINE DI ANTEPRIMA DEGLI ARTICOLI INSERITO SUL PDF CHE VIENE INVIATO ALL'AZIENDA, ALL'AGENTE E AL CLIENTE
- FIRMA DEL CLIENTE SULLO SCHERMO DEL DISPOSITIVO PER ACCETTAZIONE ORDINE
- POSSIBILITÀ DI SECONDA FIRMA PER ACCETTAZIONE PRIVACY/CONDIZIONI DI VENDITA
- TIPI DOCUMENTO MULTIPLI
- PREVENTIVO, FATTURE, ORDINE
- FILTRO PER TIPO DI DOCUMENTO NELL'ELENCO DEGLI ORDINI
- STORICO ACQUISTI CLIENTE
- ARTICOLI IN PROMOZIONE
- MULTIAZIENDA
- GESTIONE DI CATALOGHI SEPARATI DI PIÙ AZIENDE

METHODUS
SOFTWARE · CONSULENZA · FORMAZIONE

METHODUS INFORMATICA S.R.L. | 080.96.97.426 | INFO@METHODUS.IT | methodus.it